



EXECUTIVE SIMULATION EXSIM

FORTALECE TUS HABILIDADES DE GESTIÓN Y EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES. El Programa de Simulación de Negocios para ejecutivos, EXSIM, es una propuesta práctica de IPADE que ayuda a la formación y perfeccionamiento de habilidades en directivos que toman decisiones en una Empresa y que desean vivir la experiencia de gestionar a la organización en su totalidad.

Objetivo

A través de la toma de decisiones, el participante vive la experiencia práctica de manejar una empresa en colaboración con otras áreas funcionales y que, en su conjunto, buscan el liderazgo en el mercado en el que compite y en la generación de valor para sus accionistas. Durante la simulación, los participantes asumirán los roles de las siguientes áreas:



OPERACIONES

Responsable de la compra y manufactura de los productos, buscando la máxima eficiencia y productividad de los activos.



FINANZAS

Responsable por la salud financiera del negocio y el control de los gastos financieros.



COMERCIAL

Responsable de la Promoción y Venta del Producto, que lleve una mayor participación de mercado.



LOGÍSTICA

Responsable de la distribución del producto terminado, así como del control de los gastos de transporte y almacenamiento.

Beneficios



Desarrollo del sentido de negocio

Análisis de información relevante





Gestión total de una empresa

Proceso de toma de decisiones





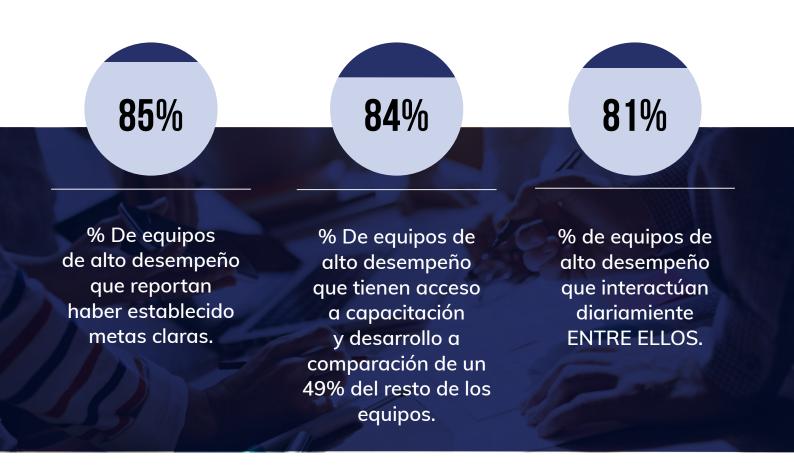
Negociación y manejo de conflicto

Trabajo y colaboración en equipo



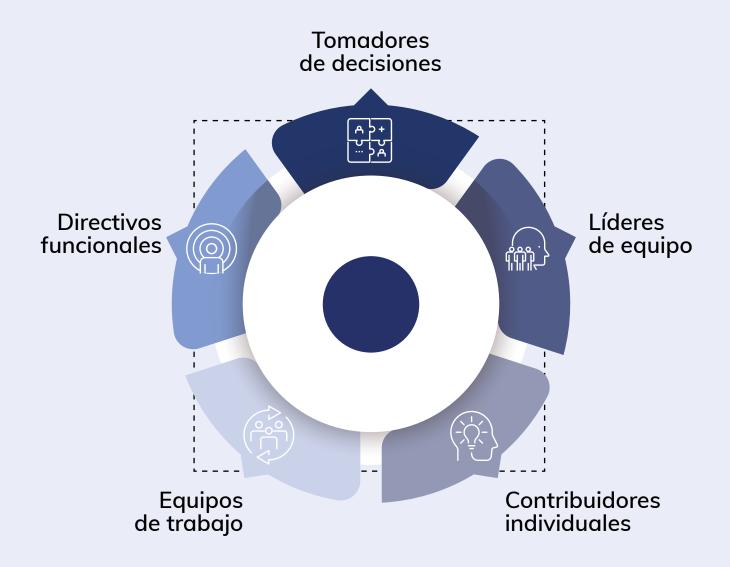
El trabajo en equipo

Los **Equipos de Alto Desempeño** poseen varias características que contribuyen al éxito de las empresas. Estas cualidades les permite trabajar de manera cohesiva, solucionar problemas de manera efectiva y conseguir las metas que se han trazado.



El Simulador de Negocios (EXSIM) permite al participante practicar los comportamientos y habilidades que definen a un Equipo de Alto Desempeño. La colaboración no se deja al azar, el crédito por los resultados es compartido, y las tensiones y desacuerdos deben de manejarse de manera proactiva.

¿Para quién es este programa?



Este programa es particularmente atractivo para equipos directivos que buscan salir de su zona de confort para mejorar su sentido de negocios y la gestión de su empresa. El programa requiere que los participantes tengan habilidades digitales y compresión básica de los estados financieros de una empresa.

Metodología y formato

El instrumento académico que emplea IPADE es el uso de un software donde el participante captura decisiones de negocio, acompañado de profesores que facilitan el juego de negocios. Cada participante es asignado a un grupo de trabajo que forma el equipo directivo de una empresa, la cual compite en un mercado determinado.

Módulos de decisiones

Se ofrecen programas que constan de **2, 4, 6, u 8+ módulos**

Duración de los módulos Cada módulo tiene una **duración de cuatro horas de trabajo.**

Duración del programa **1, 3 o 5 días** en la misma semana o semanas consecutivas.

Número de participantes

Mínimo **15 participantes** que forman equipos de trabajo.

El Simulador de Negocios se ofrece de manera presencial en las sedes de IPADE; puede ser también impartido de manera virtual.

Ranking





EDUCACIÓN EJECUTIVA

(CustomProgrammes)

#6

VALOR POR EL DINERO

Valor percibido por las empresas

#7

DISEÑO Y EN PREPARACIÓN

Co-creación efectiva de soluciones formativas alineadas a la estrategia

#8

MÉTODOS DE ENSEÑANZA Y MATERIALES

Equilibrio entre solidez académica y aplicación práctica

#9

CLAUSTRO
ACADÉMICO
Y LOGROS
OBTENIDOS

Impacto en los objetivos de las organizaciones





58 años De experiencia en la formación de empresarios

+48,000

Egresados

programas

8,200 sesiones al año

100 convenios internacionales

Acreditaciones internacionales:











Ciudad de México

Monterrey

Guadalajara

ipade.mx









